文刀漢三

2017年10月05日

如何快速添加 App Store 返利链接 | 工作日志

| 本文为付费栏目文章，您已订阅，可阅读全文 |

苹果有一项面向所有人公开的合作计划，叫做 iTunes 联盟，任何人都可以进行申请。当你申请成功后，就可以对 app 生成返利链接。

简单来说就是在 app 的链接后面增加一个参数，用户点击了这个链接后并发生了购买行为，你就可以从苹果那边拿到 7% 的返利。需要提一下的是，**这里的 7% 是从苹果收取的 30% 分成里扣除的，所以说并不会对消费者或开发者造成伤害。**

如果你是一位应用开发者，我也建议你去申请一个推广链接。因为苹果本身征收的 30% 费用并不低，利用好推广链接能适当地减少这部分支出，30% 就变成 23%。如果你的应用是免费的，那么消费者点击这个链接后，在 24 小时后内进行的其它消费也能算进这次推广里面，你还是能从中获益。

Drafts 开发者曾写过 一篇博文 来鼓励其他开发者去申请推广链接。从他分享的数据来看，赚的钱虽然并不算特别多，但用来补贴服务器等费用还是足够的。另外也要考虑到每个人不一样的的知名度与推广体量，对于大部分人来说，总体上还是在薅苹果的羊毛，并不能作为主要收入。

此外，除了购买应用，应用内购、音乐、电影、书、电视剧等其实也是有返利链接的，只是后面这些服务在国内用得比较少，所以比较常见的也只有前者。

那返利链接长啥样？比如 Cuto 的 App Store 链接是：

```
https://itunes.apple.com/cn/app/?mt=8&uo=4
```

返利链接就是在结尾加一个参数，比如少数派的参数是 `at=10lJSw` ，加完后就是：

```
https://itunes.apple.com/cn/app/?mt=8&uo=4&at=10lJSw
```

应用推荐是少数派的主要内容之一，所以加入 iTunes 联盟是很顺理成章的一件事情。[1] 我平时的工作会涉及到频繁添加返利链接，所以我需要一个比较便捷的方法来简化这个流程。

在 Mac 上怎么添加返利链接

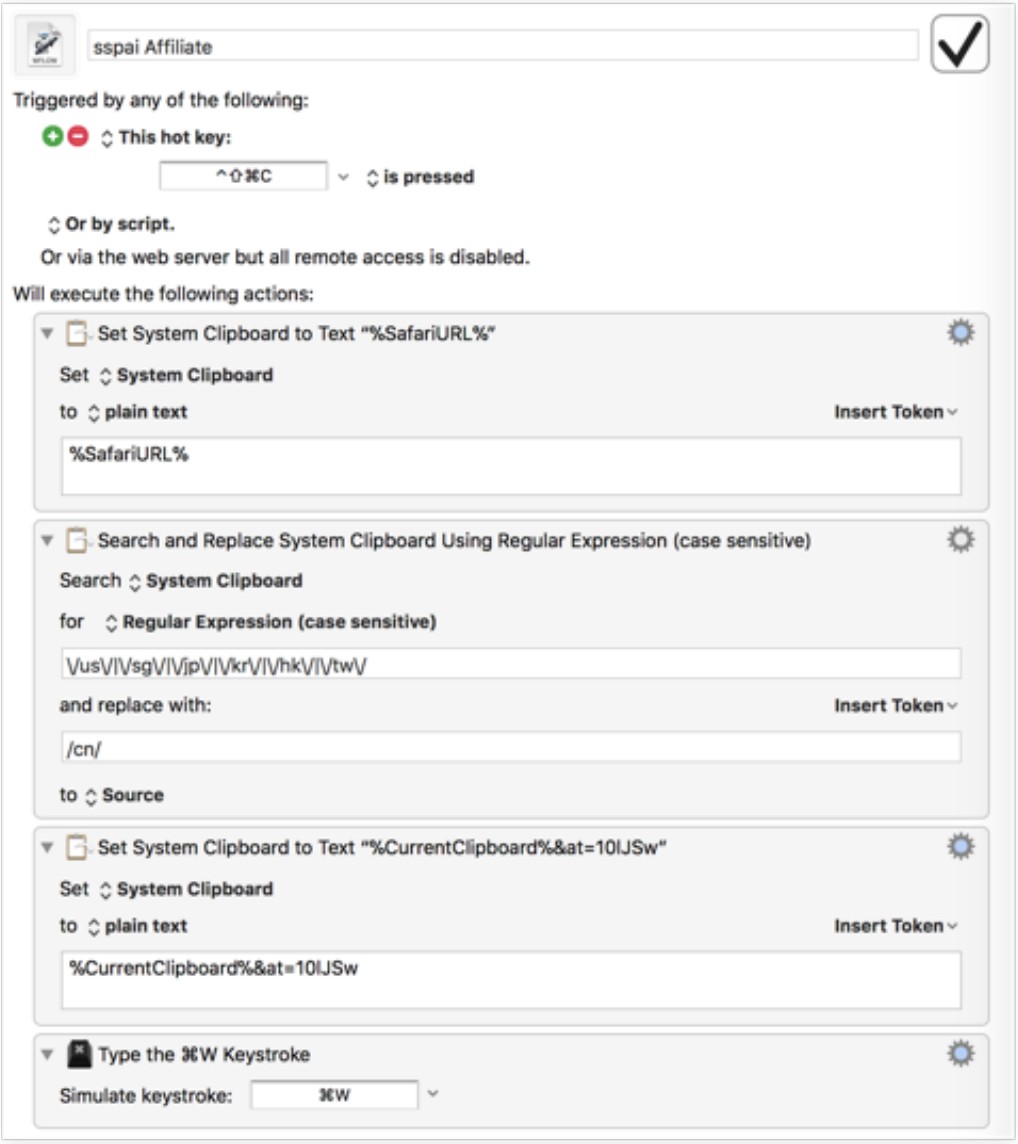
如果 app 已经添加过 App Store 链接，只是忘了加返利参数，那么我只需要调用剪贴板管理应用，将提前保存好的返利参数插入即可。

如果 app 还没有加过链接，那么过程就会稍微繁琐一点。曾经我在 Mac 上用 SearchLink 这个服务来添加，也写了一篇教程来介绍它，操作流程大致是：输入固定的格式，然后用快捷键运行 SearchLink，就能自动返回链接，最后再以 Markdown 格式粘贴。

但这个服务存在两个问题：第一个是获取速度比较慢慢，主要在搜索应用的时候，偶尔会等半天；另外一个问题是中间没有选择过程，经常搜错应用，因为它只会默认返回搜索引擎的第一个结果，当遇到重名比较多的应用时就搞不定了。

所以后来我就将流程改为使用 Keyboard Maestro。前面几步操作比较传统：

- 先是用 LaunchBar 输入「应用名字 iTunes」并用 Google 搜索，这样就能确保搜出来的第一个结果是 App Store 链接；
- 然后点开链接，确认一下是不是我要找的 app；
- 确认无误后按下一组快捷键（我设置的是 `Option - Shift - Command - C` ）来运行 Keyboard Maestro 动作。



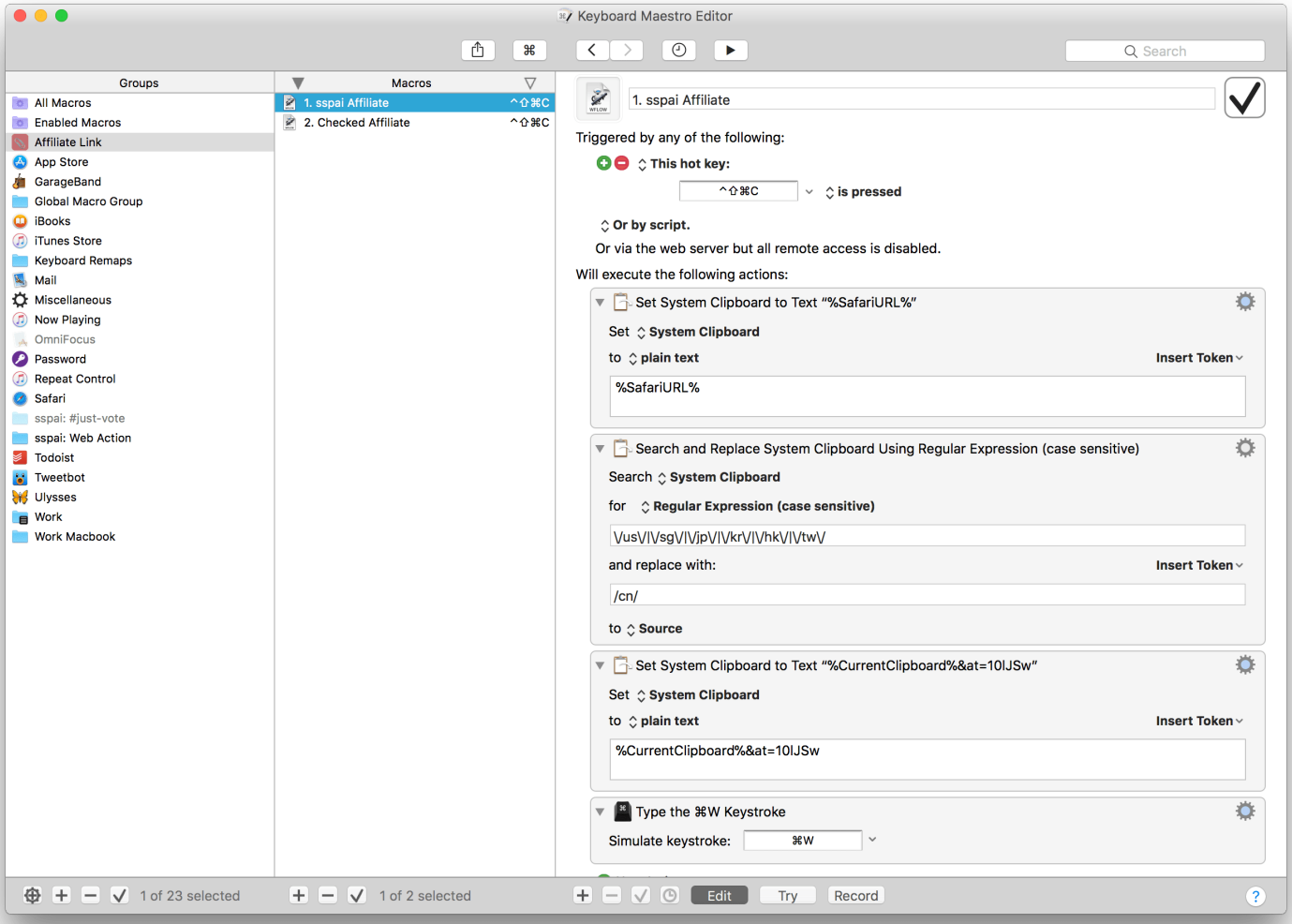
Keyboard Maestro 动作

可以看出这个 Keyboard Maestro 动作并不复杂：

- 第一步是将 Safari 当前页的链接保存到剪贴板。如果你用的 Chrome，将里面的 `%SafariURL%` 改成 `%ChromeURL%`；
- 第二步是替换 App Store 的地区。因为我电脑一般都会保持挂代理的状态，所以经常会搜索出其它国家地区的 App Store 链接。但我希望读者点开链接后能看到中文的介绍页面，所以这一步我将几个常用的代理地址更改为中国地址（cn）；[2]
- 第三步是将替换过地区的链接覆盖到剪贴板，并在结尾加上返利参数 `&at=你的参数`；
- 第四步是关闭当前 Safari 页面；
- 接下来回到文章里，将链接插入到相应的位置就可以了。

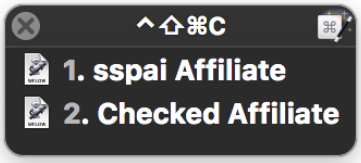
事实上除了在少数派文章里添加返利链接，我也会在我主持的 Checked 播客里添加返利链接。由

于每个网站的返利参数都不同，所以需要有两组 Keyboard Maestro 动作来插入。可以看到下面这张图，我将两组动作都设成同样的快捷键，然后在动作名称前加上序号。



Keyboard Maestro 动作组

这样只需要按下快捷键后，就会弹出一个窗口让我选择要运行哪个动作。



选择窗口

在 iOS 上怎么添加返利链接

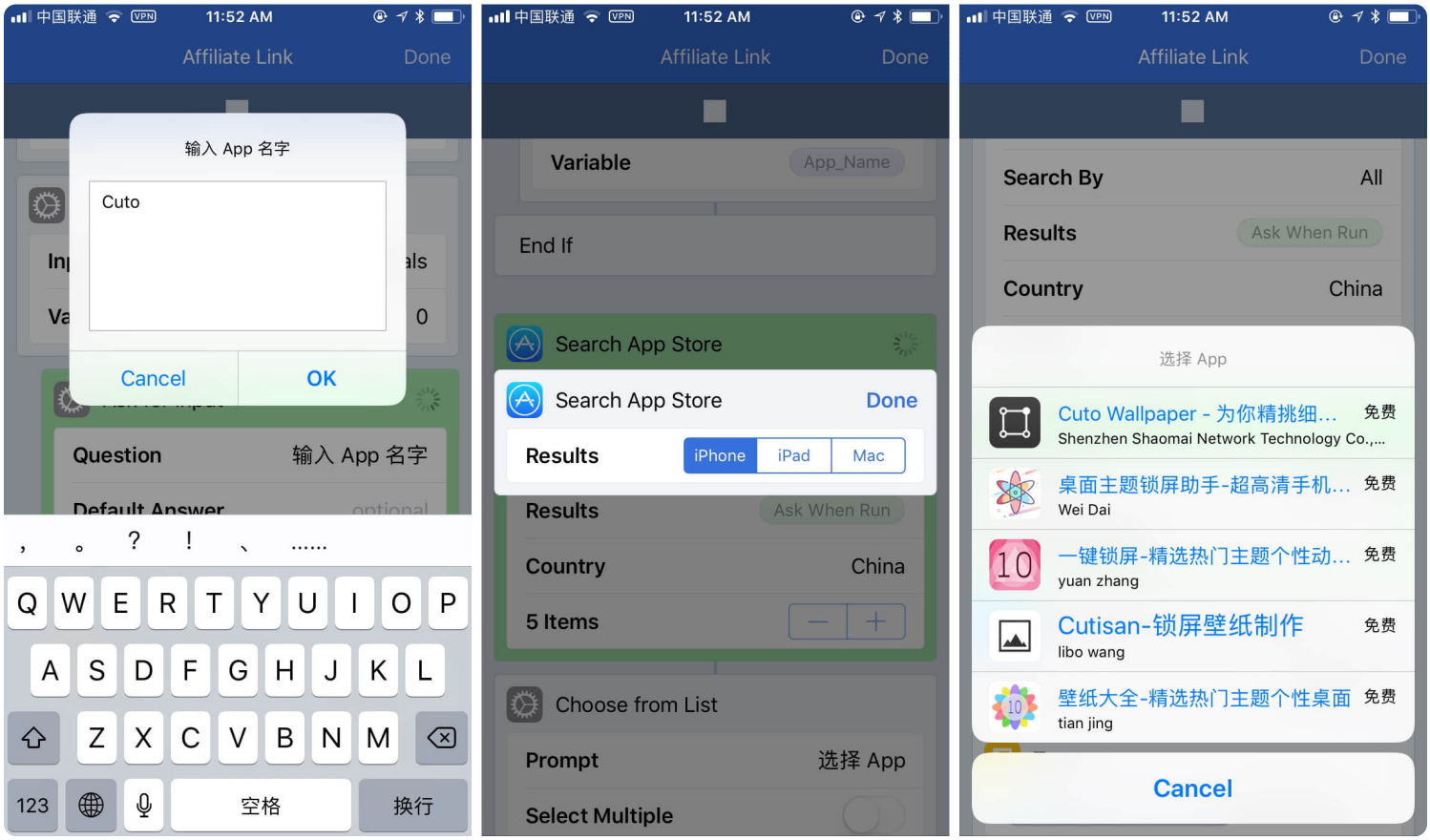
iOS 上添加返利链接的方式就简单了，因为有更直观的工具。在这之前，最有名的应该是 Blink，不过我更推荐使用免费的 Workflow。

这是我做的一个 Workflow 动作，有两种运行方式：

1. 在文章中选择应用名字，然后通过弹出的分享菜单运行 Workflow；
2. 或者直接运行 Workflow，然后输入应用名字进行搜索。

动作开头的第一步是先将 Workflow 接收的文本保存起来，并进行一个判断：如果里面的内容「等于 0」，也就是说接收文本什么都没有，说明不是通过第 1 种方式来运行的，而是通过第 2 种方式，那么就会要求我输入应用名字。如果判断的结果是有内容，那么就会用该内容来进行搜索。

我最喜欢这个 Workflow 动作的一点是，它可以让我选择应用平台（iPhone、iPad、Mac），并且还能将搜索结果返回一个列表让我进行确认，非常符合 iOS 这种直观的操作特性。



Workflow 动作

如果你像我一样有多个返利链接的话，可以下载这个 Workflow 动作，注意需要对里面的返利参数进行修改。

曾经有段时间，就算我是在 Mac 上操作，也会专门跑一遍这个 Workflow，然后通过 Universal Clipboard 粘贴到 Mac 上。用乔布斯的口吻说就是，整个过程非常 magic。不过很奇怪，我的 Universal Clipboard 确实用起来还蛮稳定的。

如果你在 Mac 或者 iOS 上有更方便添加返利链接的方法，也欢迎在评论中和我分享。

1. 所以大家以后要买 app 多来我们网站点一点链接！支持一下我们 😝。 ↩
2. 一般我们会用到的代理地址有美国、日本、韩国、香港、台湾、新加坡这几个，如果你有其它需求可以自行添加，在结尾加上 |/地区代码/ 即可。 ↩

53

上一期
利用 Excel VBA 批量建立 Todois...

下一期
Camera+、PhotoBulk、Hazel、...

评论将在经过作者筛选后公开展示

发送

精选评论（2）　我的评论

Shaowen

不是开发者，只是普通用户能这样用吗?

2017年10月06日

> **少数派编辑部**
>
> 普通用户可以申请，不过一般需要你有一个自己的网站作为推广。
>
> 2017年10月05日

jysun

所以返利专门为开发者服务喽？用户增加了使用成本是吧🤣，有少数派推荐返利吗？这个我可以workflow😬

2017年10月06日

> **少数派编辑部**
>
> 不是专门为开发者服务的，普通用户也可以申请。对用户没有增加使用成本呀。
>
> 2017年10月05日

© 2013-2018 少数派 | 粤ICP备09128966号-4 | CC BY-NC 4.0